

## Sprekers Workshop Finance

### **Bert Buirs**



Bert, 52 jaar oud, is werkzaam voor Deutsche Bank als Specialist Acquisition Finance voor het Midden- en Klein Bedrijf in het Noorden van Nederland. Zijn carrière in het bankwezen is hij begonnen bij ABN AMRO, waar hij in diverse functies werkzaam was: enkele jaren bij Bijzonder Beheer en bij Corporate Clients. De laatste jaren houdt Bert zich vooral bezig als specialist voor de financiering van overnames en complexe financieringen vooral voor 'middenbedrijven' in het Noorden van het land.

Sinds de overname van een gedeelte van ABN AMRO door Deutsche Bank in april 2010 zet Bert zijn expertise op het gebied van bedrijfsfinanciering voort bij Deutsche Bank.

### **Over Deutsche Bank**

Deutsche Bank is een sterk en betrouwbaar merk. Juist nu, in turbulente tijden laat Deutsche Bank zien hoe groot de meerwaarde is van solide dienstverlening voor de zakelijke markt. Klanten herkennen de Deutsche Bank als een bank die staat voor specialistische kennis, gedreven mensen, vooruitstrevende producten, uitstekende service en een wereldwijd netwerk. De Nederlandse markt is kritisch als het gaat om financiële dienstverleners. Waar bedrijven op zoek naar zijn is toegevoegde waarde en naar adviseurs die niet alleen leveren waar om wordt gevraagd, maar wat nodig is. Zo'n partner is Deutsche Bank voor Nederlandse bedrijven. Dat is onze Passion to Perform.

[www.db.com](http://www.db.com)

### **Sytze Hellinga**



Sytze, 46 jaar oud, heeft sinds 2009 zijn eigen consultancybureau: SH Consulting. Vanuit dit bureau geeft hij deskundig advies op het gebied van bedrijfsstrategie en het verkrijgen van risicodragend kapitaal. Zijn ervaring en deskundigheid op dit gebied heeft Sytze opgedaan als investment manager (van risicodragend kapitaal), zowel nationaal als internationaal en als manager bij verschillende bedrijven. Daarnaast is hij lid van de raad van commissarissen van Uniform Agri en Runbook Company International. Het uitgangspunt van Sytze is: het enige goede advies is advies dat rendement oplevert!

### **Over SH Consulting**

Als ondernemer wordt er van je verwacht dat je van vele zaken verstand hebt. Een aantal zaken komen echter niet zo vaak voor, maar zijn wel belangrijk. Financieringen, vooral risicodragend (private equity, investeerders), is iets wat zeer belangrijk is wanneer je als ondernemer een stap verder wilt komen.

SH Consulting adviseert en assisteert ondernemers o.a. bij de volgende vragen:

- Ik zie groeikansen voor mijn bedrijf, hoe ga ik die kansen benutten en vooral hoe krijg ik deze plannen gefinancierd?
- Moet ik op zoek naar bancaire financiering of naar een risicodragende financier?
- Wij hebben een businessplan nodig, wat moet daar in staan en hoe zetten wij dat goed op?
- De mogelijke investeerders willen financiële gegevens en prognoses, hoe stel ik deze op?

Voor deze vragen en het tegen het licht houden van de strategie, bent u bij SH Consulting, in de persoon van Sytze Hellinga, aan het goede adres.

[www.shconsulting.nl](http://www.shconsulting.nl)

## Sprekers Workshop Marketing

### George Wesseling



George, 45 jaar oud, is mededirecteur-eigenaar van MetaSales. Zijn imposante verkoopcarrière kent een achtergrond in de automatisering, de reclame en de zakelijke dienstverlening. Enthousiasme, creativiteit en gedrevenheid zijn kenmerkende eigenschappen voor George. Veel relaties van George noemen hem ook wel 'de verkooptokter'.

George is een sales & marketing professional, gespecialiseerd in interim sales management binnen productiebedrijven en dienstverlenende organisaties. Deskundige op het gebied van CRM (Customer Relationship Management), Management & Mental Coach.

#### Over MetaSales

Cultuur- en procesverandering, daar draait het allemaal om bij MetaSales. Dat levert eerst 'grip op verkoop' en daarna rendement op. MetaSales beheerst het B2B verkoopproces aantoonbaar en meetbaar in detail van A tot Z en staat dagelijks met 'de poten in de klei'. MetaSales heeft de ervaring en het lef om resultaat te garanderen.

[www.metasales.nl](http://www.metasales.nl) & [www.metascopie.nl](http://www.metascopie.nl)

### Jan de Jong



Jan, 57 jaar oud, is werkzaam bij Multicycle BV als commercieel directeur. Hij werd verliefd op een wielrenster, is toen uit de verzekeringen gestapt en gaan werken als monteur bij de sponsor van zijn vrouw, Koga BV. Hier heeft hij ruim 23 jaar ervaring opgedaan op vrijwel elke afdeling binnen het bedrijf met name op het gebied van productontwikkeling en verkoop. De laatste 15 jaar heeft hij gewerkt als pr & communicatie -manager. Beeldvorming is zijn specialiteit. Het binnenhalen van Leontien van Moorsel en het ondersteunen van het baanwielrennen zijn tot op heden nog vaandelragers van het bedrijf. Zijn bekendheid in de markt is verder gegroeid door het succesvol terug zetten in de markt van ondermeer Union en Multicycle. Bij laatst genoemd bedrijf is hij nog steeds werkzaam als commercieel directeur.

#### Over Multicycle

Multicycle staat voor passie, techniek en persoonlijke aandacht van A tot Z. Onze fietsen worden in eigen huis ontwikkeld, samengesteld en afgemonteerd. Multicycle beschikt over een eigen lakkerij. Dit alles werkt optimale kwaliteitsbeheersing in de hand.

Fietsen wordt genieten, zeker wanneer u kiest voor een MC die helemaal op uw wensen en eisen is afgestemd. Alles aan uw MC is gericht op uw fietsbeleving; fietsen zoals dat voor u het meest plezierig, veilig en comfortabel is. Ons credo is niet voor niets: Multicycle. Designed around you!

[www.multicycle.nl](http://www.multicycle.nl)